

DALL'INNOVATION CONSULTING ALL'INNOVATION SCOUTING & SEED INVESTING

Processo di trasformazione di Management Innovation
in «Altra società di capitali che investe prevalentemente in startup innovative»

Riunione del 4 marzo 2020

Roma, 25 Settembre 2019

The logo for Management Innovation, featuring the word "MANAGEMENT" in a dark blue box above the word "INNOVATION" in a lighter blue box, with a stylized yellow and blue graphic element to the left of "INNOVATION".

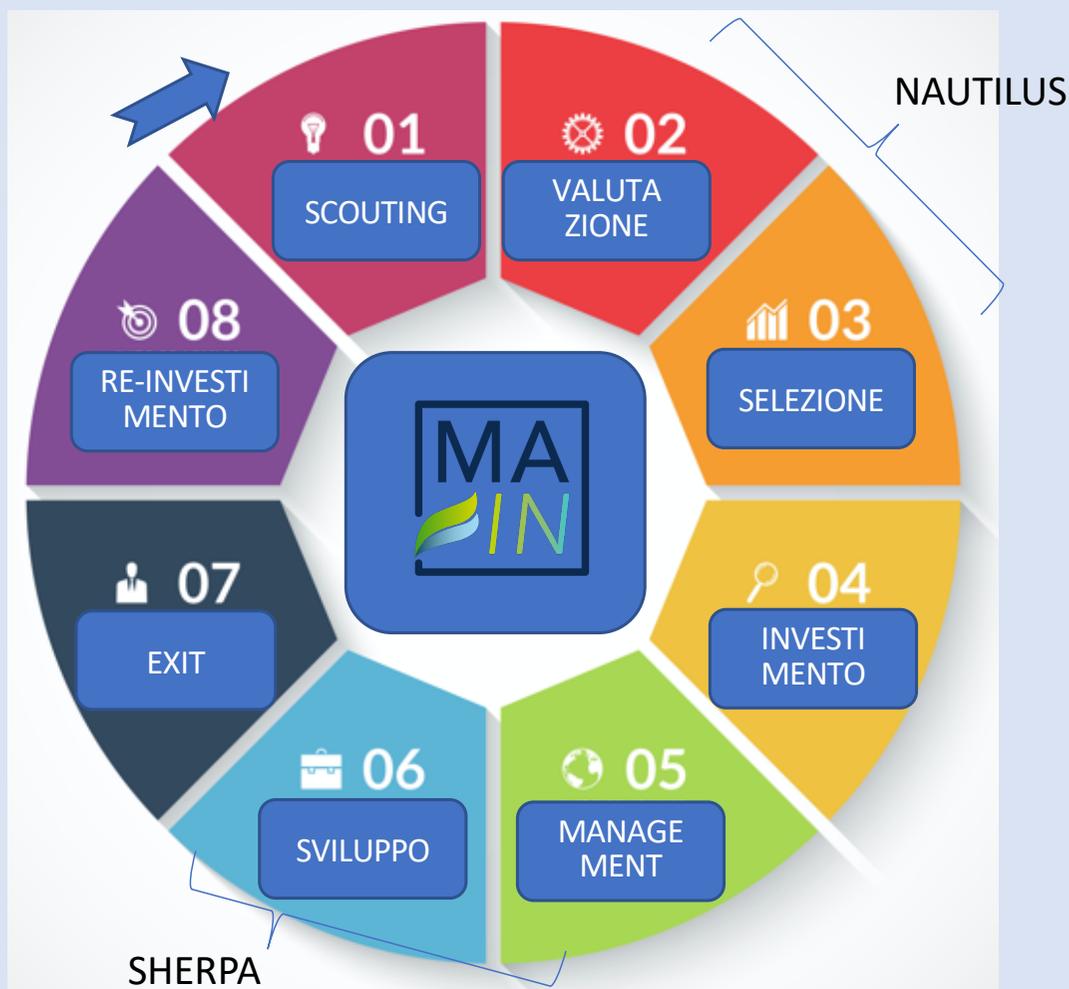
MANAGEMENT
INNOVATION

INNOVAZIONE & SOSTENIBILITÀ

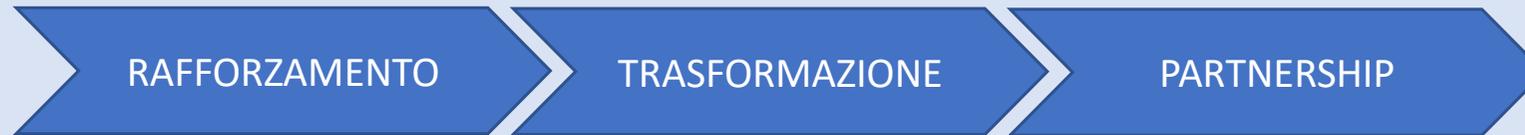
SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS 17 GOALS TO TRANSFORM OUR WORLD



IL CICLO DI VITA IDEALE DEL «PRODOTTO» MAIN



IL PERCORSO DI TRASFORMAZIONE



1. Dic 2019 – modifica dello statuto MAIN

- ✓ Obiettivo: trasformare l'oggetto sociale per adeguarlo alla normativa riguardante le «Altra società di capitali che investe prevalentemente in startup innovative» (articolo 1, secondo comma, del Decreto Interministeriale del 25 febbraio 2016)

2. Mar-Giu 2020: aumento di capitale in crowdfunding e trasformazione in SpA

- Obiettivo: raccogliere 500K€ - 1M€ su una valutazione di circa 5M€ premoney per rafforzarsi finanziariamente e finalizzato alla trasformazione.
- Ticket minimo 10K€ (investitori selezionati); se un nuovo socio investe >50K€ diventa membro del Comitato Investimenti MAIN

3. Mag-Ott 2020: partnership strategiche e eventuale aumento di capitale

- Obiettivo: individuare partner finanziari e legali che consentano di strutturare le attività necessarie per far evolvere le start-up in scale-up di mercato
- Eventuale Inserimento dei partner nel capitale di MAIN con quote dell'ordine del 5-10%

MODIFICA DELLO STATUTO

Nell'Assemblea del 18 Dicembre scorso lo Statuto di MAIN è stato modificato. La motivazione è riportata nel verbale:

«Il Presidente illustra agli intervenuti di come nell'ultimo periodo la Società si è concentrata **in via principale nell'assunzione di partecipazioni al capitale di start up e pmi innovative** durante la loro prima fase di sviluppo (denominata altresì **fase seed e pre seed**) in particolar modo nell'ambito delle società aventi **caratteristiche di spin-off universitari e quindi con particolari caratteristiche di ricerca e sviluppo tecnologico**. A detta attività si unisce l'attività di ricerca e selezione di prodotti innovativi e tecnologici mentre le altre attività facenti parte dell'oggetto sociale e perseguite durante la prima fase di vita della Società non sono state più ritenute di interesse strategico da parte dell'organo amministrativo e del comitato di investimenti della Società per lo sviluppo della Società stessa. Il Presidente quindi espone la necessità di **modificare l'oggetto sociale così come riportato all'articolo 2 dello statuto facendo avvertenza che la modifica allo statuto, così come illustrato e proposto, farebbe acquisire in via potenziale alla Società la qualifica di "altra società di capitali che investe prevalentemente in start-up innovative o in PMI innovative ammissibili"** così come definito dal Decreto interministeriale del Ministro dell'Economia e delle Finanze di concerto con il Ministro dello Sviluppo economico del 7 maggio 2019 che costituisce integrazione e modifica di quanto disciplinato dal MINISTERO DELL'ECONOMIA E DELLE FINANZE nel DECRETO del 25 febbraio 2016, rammentando che per dette società sono riconosciute delle particolari agevolazioni fiscali a favore dei soggetti che effettuano un investimento nel capitale in analogia a quanto già disposto per gli investimenti in start up innovative e PMI innovative ammissibili.»

MODIFICA DELLO STATUTO



Estratto dal nuovo Statuto:

**Allegato "A" al n.ro 1.691 di raccolta
STATUTO**

Articolo 1

1. La società è denominata:

**"MANAGEMENT INNOVATION
società a responsabilità limitata"**

Articolo 2

Oggetto sociale

2. La società ha per oggetto l'esercizio delle seguenti attività:

- l'assunzione in via diretta o indiretta di partecipazioni, intesa quale attività di costituzione di società, acquisizione, detenzione e gestione dei diritti, rappresentati o meno da titoli, sul capitale di società di capitali o enti, italiani o esteri, principalmente di recente costituzione e con requisiti di alto valore tecnologico con lo scopo di realizzare strategie imprenditoriali per contribuire all'aumento del valore delle società e degli enti nel medio - lungo termine attraverso l'esercizio dei diritti, in particolar modo nelle società definite spin-off universitari;
- la prestazione di servizi concernenti l'innovazione di processo e l'innovazione di prodotto;
- l'attività di ricerca, implementazione, diffusione e commercializzazione di prodotti ad alto valore tecnologico sviluppata o ideata da soggetti terzi;
- partecipazione a bandi di concorso regionali, nazionali e comunitari, anche di matrice universitaria, orien-

TRASFORMAZIONE IN SPA



La trasformazione in SpA richiede la nomina di un Consiglio di Amministrazione. Propongo che il CdA sia indipendente dal Comitato Investimenti MAIN e sia composto da tre persone:

- **Pierluigi Sassi** (Presidente)
- **Emilio Sassone Corsi** (CEO)
- **Andrea Sassone Corsi** (Consigliere)

La trasformazione in SpA richiede anche la nomina di un Collegio Sindacale. Vanno nominati 3 Sindaci Effettivi e 2 supplenti.

Propongo che il Presidente sia il Dr. **Alberto Blotto**, già Revisore dei Conti MAIN e Segretario del CdA di G2P.

PIERLUIGI SASSI



Nella foto salgo su un treno meraviglioso
... credo sia la migliore!

Sposato con due figli, Pierluigi Sassi si è laureato con lode in Psicologia del Lavoro e dell'Organizzazione presso la Sapienza di Roma.

Presidente di Earth Day Italia e membro del board internazionale dell'Earth Day Network di Washington, ONG istituita nel 1970 sotto l'egida del Segretariato Generale delle Nazioni Unite e accreditata come la più estesa organizzazione mondiale per la tutela del Pianeta e la lotta al Cambiamento Climatico.

Da 25 anni impegnato sui temi dell'economia di impatto ha operato nei settori della ricerca, della comunicazione, della consulenza strategica, dell'Impresa Sociale e dell'Innovazione in ambito sia pubblico che privato.

Editore di ECOSISTEMA - programma settimanale di Green Economy in onda sulla Radio Vaticana ed è fondatore della Collana Editoriale Imprenditori Cristiani per il Bene Comune con la Libreria Editrice Vaticana.

Come fondatore e presidente degli istituti di ricerca CUR - Centro Universitario Ricerche e CeSAR Centro Studi Accademici sulla Reputazione, matura numerose di consulenza strategica con Aziende Nazionali e Multinazionali e con Enti Pubblici di ogni livello istituzionale. Consulente della Presidenza del Consiglio dei Ministri, Consulente del Ministero dei Lavori Pubblici, Capo dell'Osservatorio sull'Opinione Pubblica della Regione Lazio, Capo della Comunicazione dell'Agenzia per lo Sviluppo Agricolo del Lazio, Consulente di Roma Capitale. Ha collaborato con l'ABI alla stesura del "Libro bianco sulla compliance" fornendo il modello scientifico per l'analisi reputazionale.

In qualità di professionista esperto, svolge docenze di livello universitario e post-universitario presso atenei e istituti superiori di formazione in diversi campi tra i quali: ricerca sociale, comunicazione istituzionale, relazioni esterne, marketing, gestione di risorse umane.

Ha fondato due Centri di Ricerca: Innovation4Earth presso la Link Campus University, Human Impact Research presso l'Università di Perugia. Attraverso questi ed altri Centri di Innovazione svolge consulenze in qualità di Innovation Manager riconosciuto dal MISE accompagnando progetti di Ricerca e Sviluppo e Start Up Innovative.

Collabora con agenzie delle Nazioni Unite per la lotta al Cambiamento Climatico e per lo studio di nuovi modelli economici più attenti all'uomo. Tra queste la FAO e con il Global Forum Law Justice and Development della Banca Mondiale.

È presidente di Impresa Sant'Annibale Onlus con la quale sviluppa progetti di economia sociale in favore dei giovani socialmente svantaggiati di Roma. È stato membro: dell'Esomar - world association of research professionals; dell'Associazione Nazionale Carabinieri; del Circolo di San Pietro; dell'Unione Cristiana Imprenditori e Dirigenti.

È Cavaliere della Repubblica; Cavaliere di San Gregorio Magno; Commendatore della Repubblica; Crucem Commendatorii dell'Ordine di Malta.

ANDREA



ANDREA SASSONE CORSI



INFO

NAME
Andrea Sassone Corsi

DATE OF BIRTH
14-10-1989

NATIONALITY
Italian

RESIDENCE
Frascati (Rome)

EMAIL
andrea.sassone@hotmail.it

MOBILE
+39 349 9728162

SOCIAL

LINKEDIN
[link](#)

SKYPE
andrea.sassone.corsi

AUTHORIZATION

In compliance with the Italian Legislative Decree n° 196/2003, I hereby authorize the recipient of this document to use and process my personal details for the purpose of recruiting and selecting staff

DATE
31.10.2019

WORK EXPERIENCE

Jan 2019 Present Working at **Minsait - Indra Company** as Strategy and Business Consulting - **Senior Consultant**. Involved as PMO on the project portfolio (national and international) related to Enel Green Power - O&M Field.

Dec 2015 Jan 2019 Worked at **Accenture Spa** as Management Consulting - **Consultant**. Worked on various projects mostly as PMO for top Client on the Energy industry. Previously involved in a PMO project in the Telco field.

Nov 2015 Dec 2015 One month at **Deloitte Spa** in the BI department. Worked for one of the biggest fashion client to manage and implement a budgeting, controlling and forecasting solution to increase their impact on competitive market.

Jun 2015 Sep 2015 Internship at **Jodi Communications**, Marketing & Communication company in California, in which I performed some parts of their Business Diversification and Development to help them broaden their horizons and fields.

Jan 2013 Apr 2015 In the free time, during the master graduation, I had some experience at **Management Innovation Srl**, an Innovation Consultancy Company. The projects in which I was involved mostly regarded strategy and innovation in Energy field.

STUDIES

Sep 2012 Apr 2015 **Master of Science in Economics**, an English based degree in the University of Rome Tor Vergata. Graduated in time and with honors, 110/110 Cum Laude

Sep 2008 Oct 2012 **Bachelor Degree** in Economics "**Profession & Consultancy**"

Sep 2003 Jun 2008 High School Diploma in **Accounting**

Feb 2007 Sep 2007 Seven months passed abroad in **New Zealand** during the second half of the **4th H.S. year**, in Wellington High School

MASTER THESIS

The study analyzed the evolution of Italian feed-in-tariff (FIT) regulation. Through an econometric model have been identified the mayor drivers of photovoltaic panel installation in all the Italian provinces. Results showed that "**Mafia**", "**Green Attitude Orientation**" and "**Regulation**" were the most important drivers of "**Distributed Generation**" or "**Distributed Energy**".

WORK EXPECTATIONS

I would like a job that always gives me challenges and goals to achieve and overcome, that includes various targets and which switch to different themes overtime.
Collaboration, meritocracy, proactivity and recognition are some of the most valuable aspect on which I care at work. Working in groups to look at the problem from different perspectives enabling the best suitable result making the work more exiting, interactive and allowing accelerate learning.

WORK INTERESTS

Strategic Planning & Implementation
Strategy Consulting
Management Consulting
Business Development & Innovation
Energy and Utilities
Alternative Energy
Technology & Business Scouting
Automotive
Marketing & Communication

STRENGTHS

Strategic
Ideation
Creator
Relator
Achiever
Learner
Open Minded
High Performer
Problem Solving

LANGUAGE

- Native
- C1** Fluent
- A1** Basic
- A2** Basic

IT SKILLS

- Microsoft**
- OS X**
- STATA**
- MATLAB**

PERSONAL CHARACTER

I am cheerful, playful but at the same time, I know what the right thing to do is. I am self-motivated and when I decide that something must be done I keep doing it until is working, always open to receive advice. Problem solving oriented and appropriate to teamwork able to teach, lead, being taught and led.

HOBBY

I love to play rugby in my team. I like to travel, in both city and national parks, where I please to visit, hike and take pictures. I like to create and build structures mostly in wood. In the sunny days, I love to ride my motorbike. In the winter, I like to go skiing with my snowboard and friends. I am always interested about new technologies, mostly regarding green alternatives and their application into the market.

COMITATO SCIENTIFICO



Di riferimento culturale e scientifico.

Le persone a cui ho proposto di farne parte sono:

- **Roberto Battiston**
- **Edoardo Boncinelli**
- **Giampio Bracchi**
- **Enrico Giovannini (?)**
- **Luigi Nicolais**

ROBERTO BATTISTON



Professore Ordinario di Fisica Generale prima all'Università di Perugia (fino al 2012) e poi all'Università di Trento. Nel 2009 viene eletto presidente della Commissione Nazionale per la Fisica Astroparticellare dell'INFN.

Dal 2014 al 2018 Presidente dell'Agenzia Spaziale Italiana.

Nel 2019 è il secondo italiano di sempre ad essere inserito nella Hall of Fame della Federazione Astronautica Internazionale.

Autore di alcune centinaia di pubblicazioni scientifiche e di una decina di libri divulgativi.

EDOARDO BONCINELLI



Dal 1968 al 1992 svolge continuamente, per più di 20 anni, attività di ricerca nel campo della genetica presso l'Istituto di genetica e biofisica del CNR di Napoli. Nel 1985, proprio al CNR di Napoli, scopre, insieme con Antonio Simeone, alcuni geni omeotici nell'uomo, architetti che progettano lo sviluppo dell'organismo.

È stato direttore del laboratorio di biologia molecolare dello sviluppo presso l'Istituto scientifico universitario San Raffaele e direttore di ricerca presso il Centro per lo studio della farmacologia cellulare e molecolare del CNR di Milano. È stato direttore della SISSA (Scuola internazionale superiore di studi avanzati di Trieste). È autore di oltre 50 libri.

GIAMPIO BRACCHI



Presidente Emerito della Fondazione Politecnico di Milano. Studi universitari in Ingegneria al Politecnico di Milano e post-universitari all'Università di California di Berkeley, è professore ordinario presso il Politecnico e Presidente dell'incubatore di imprese Polihub. Autore di 200 pubblicazioni e 20 libri in materia di innovazione aziendale e finanziaria, ha fatto parte dei comitati di indirizzo strategico di alcune delle principali aziende industriali, banche ed enti pubblici nazionali, svolgendo compiti di supervisione dell'innovazione. È componente dei consigli di amministrazione di alcune aziende industriali e finanziarie, fra cui IntesaSanpaolo Private Banking S.p.A. e Partners Group Italia (delle quali è presidente), CIR S.p.A. e Amplifon S.p.A.

ENRICO GIOVANNINI



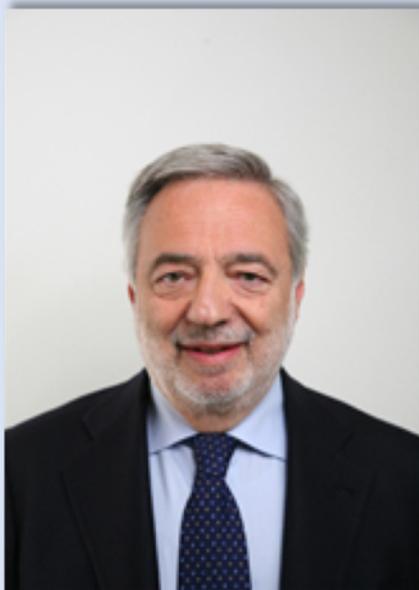
È Professore ordinario di statistica economica all'Università di Roma «Tor Vergata».

È stato Presidente ISTAT dal 2009 al 2013, Ministro del Lavoro e delle Politiche Sociali nel Governo Letta tra il 2013 e il 2014.

È presidente dell'European Statistical Governance Advisory Board[5] (ESGAB), membro del Comitato esecutivo del Club di Roma, del Global Happiness Council. È stato membro della Global Commission on the Future of Work, dell'High-Level Expert Group on the Measurement of Economic Performance and Social Progress (HLEG) for Sustainable Equality.

È co-fondatore e Portavoce dell'Alleanza Italiana per lo Sviluppo Sostenibile[1] (ASviS), una rete di oltre 230 soggetti della società civile italiana.

LUIGI NICOLAIS



Professore ordinario di "Tecnologie dei Polimeri" presso la Facoltà di Ingegneria dell'Università degli Studi di Napoli "Federico II" e Direttore dell'"Istituto per la Tecnologia dei materiali compositi" del CNR.

Dal 2006 al 2008 è stato Ministro per le riforme e le innovazioni nella pubblica amministrazione nel Governo Prodi. Deputato del Partito Democratico dal 2008 al 2012.

Presidente del CNR dal 2012 al 2016.

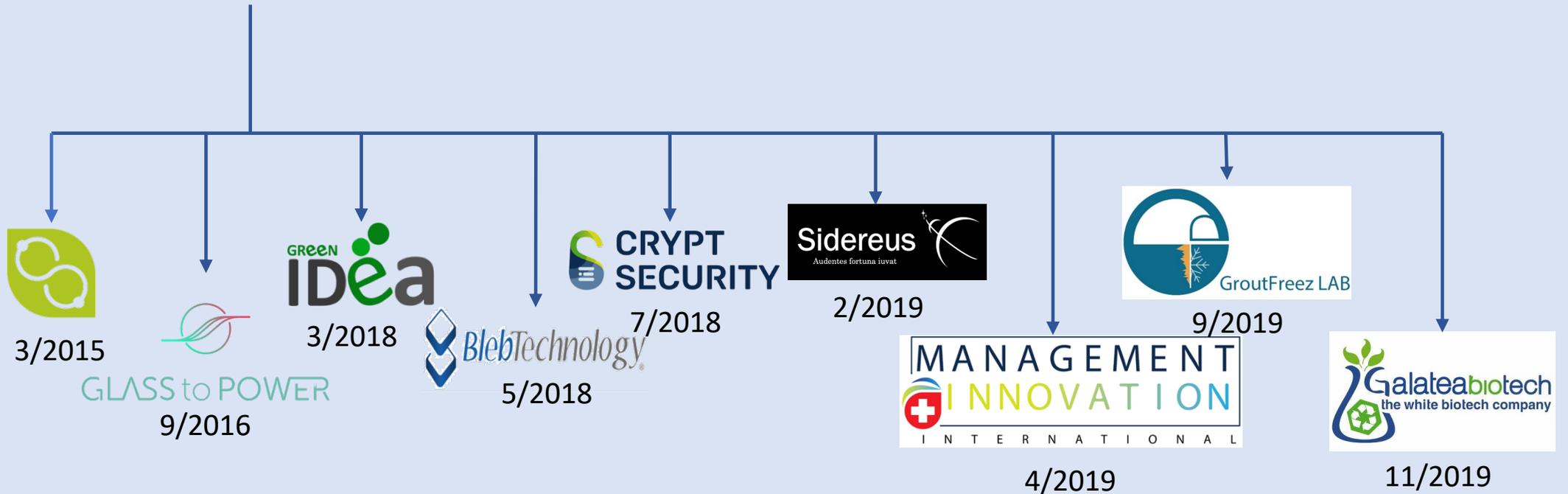
Oggi Presidente di Materias e della Reale tenuta di Carditello.

REGOLE PER L'AUCAP IN CROWDFUNDING



- Periodo di riferimento: Aprile-Giugno 2020 (partenza da concordare con Crowdfundme)
- Aumento di capitale di 1M€ di cui
 - Parte inscindibile: 100K€
- Valore della società pre-money: 5M€
- Quota minima: 10K€
- Soci di tipo A: almeno 1% del capitale, quindi versamento di 50K€
- Gli attuali soci di tipo A, quindi appartenenti al Comitato Investimenti, rimangono soci A
- Tutti i soci hanno una quota/azioni che risulta rivalutata di 1,92 volte (corrispondente a 5000/2600)
- Obiettivo: far entrare 4-6 nuovi soci di tipo A nel Comitato Investimenti MAIN

LA GALASSIA MAIN





GREEN ENERGY STORAGE Srl



Obiettivo societario:

Industrializzare e commercializzare batterie organiche a flusso basate su un brevetto acquisito in esclusiva per tutta Europa da Harvard University.

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel marzo 2015 con 500K€ di capitale ed una partecipazione di MAIN del 6%
- Startup innovativa
- Acquisiti due progetti di ricerca in Commissione Europea e in Provincia di Trento per un totale di 5M€
- Due aumenti di capitale in crowdfunding che hanno portato la società a valere 18M€
- La partecipazione MAIN si è diluita a circa il 4%
- A febbraio 2020 si è concluso l'iter di una denuncia per diffamazione via Internet fatta da S. Pinto che ha stabilito che non c'è stata alcuna diffamazione. Il giudice ha condannato il denunciante alle spese processuali.

Obiettivo MAIN:

- Per problemi di rapporti con il presidente e socio di maggioranza assoluta, l'obiettivo è di vendere la partecipazione ad un prezzo superiore a 500K€



GLASS TO POWER SpA



Obiettivo societario:

Industrializzare e commercializzare finestre fotovoltaiche trasparenti basate su una famiglia di brevetti acquisiti dall'Università di Milano Bicocca.

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel settembre 2016 con 300K€ di capitale ed una partecipazione di MAIN del 5%
- Startup innovativa
- Acquisito un progetto di ricerca in Provincia di Trento per un totale di 1,5M€
- Acquisiti tutti i brevetti (24) dall'Università di Milano Bicocca per un importo di 1M€
- Due aumenti di capitale in crowdfunding e uno ulteriore in esecuzione fino a giugno 2020 che hanno portato la società a valere 30M€; importanti trattative con alcuni grandi potenziali investitori (IREN, Saint Gobain, Elmec, ABB, ...)
- La partecipazione MAIN si è diluita a circa il 4%

Obiettivo MAIN:

- Arrivare al prodotto industrializzato e commercializzato entro il 2020
- Quotare la società ad EuroNext Growth Parigi a valle dell'aumento di capitale in corso
- Effettuare una exit entro i prossimi tre anni su una quotazione di circa 100M€

Obiettivo societario:

Fornire a medio-grandi aziende servizi di gestione degli strumenti informatici e di telecomunicazione con l'obiettivo di allungare la vita media dei prodotti e contribuire ad una economia circolare.

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel novembre 2016
- Startup innovativa e società Benefit
- Ingresso MAIN nel capitale nel marzo 2018 con l'acquisizione del 15%
- Gestione societaria molto turbolenta a causa dell'Amministratore poco attento
- Idea molto interessante gestita malissimo.

Obiettivo MAIN:

- Società in liquidazione.

Obiettivo societario:

Realizzare sistemi IOT modulari facilmente assemblabili per effettuare prototipazione rapida di sistemi di automazione per applicazioni industriali ma anche finalizzate alla didattica

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel novembre 2015
- Startup innovativa
- Ingresso MAIN nel capitale nel maggio 2018 con l'acquisizione del 6,25%
- Coinvolgimento di un Club Deal composto da soci del Comitato Investimenti (Bortolani, Salemi, Orlandi, Perra, Campi, Greco, Limatola, Lombardi)
- Nomina MAIN di un membro del CdA (Perra)

Obiettivo MAIN:

- Aderire ai prossimi aumenti di capitale
- Sviluppo organico della società
- Effettuare una exit quando la società ha superato la fase di startup e un valore > 10M€



Blebricks

Bricks to build your ideas

Consuntivo 2019	2019	prebudget 2020
Total Investments	42.335	33.377
General	17.665	17.212
Commercial/Sales	2.368	7.885
Travels	7.215	9.136
Personnel (total salary costs)	55.728	80.221
Total recurring costs	82.976	114.453
Total variable costs	55.386	85.503
Total Monthly cost	180.696	233.334
Invoiced	103.685	215.500
Total Income	79.393	184.016
Monthly cash flow	-101.304	-49.318
Additional Finances	154.974	0
CASH	93.649	44.331

- Molti contatti con potenziali clienti/partners nei 3 segmenti (B2B, B2C, EDU)
- 1,25 FTE + 1 tirocinante inseriti (Back office, Communication, Adm & Prod)
- Nuovo budget >aggressivo in elaborazione (founding)

Obiettivo societario:

Ingegnere e commercializzare prodotti software applicativi basati sugli algoritmi inventati e brevettati dal Prof. Accardi e dal Prof. Regoli; entrare nel complesso mondo della Digital Security.

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel novembre 2006
- PMI innovativa
- Ingresso MAIN nel capitale nel luglio 2018 con l'acquisizione del 6,25% e cambio di nome
- Coinvolgimento di un Club Deal composto da soci del Comitato Investimenti (Civardi, Salemi, Campi, Bortolani, Orlandi, Miosi, Lenti)
- Nomina MAIN di dell'AD (ESC) e di un membro del CdA (LSC)

Obiettivo MAIN:

- Finalizzare l'aumento di capitale in corso con l'ingresso di nuovi soci (Ecubit Srl), nuovi membri del Comitato Investimenti. L'aucap è ancora in corso e sono disponibili 150K€.
- Individuare un salesman tecnico-commerciale già competente del settore specifico
- Essere un attore significativo sul mercato della Digital Security
- Effettuare una exit quando la società ha superato la fase di startup e un valore > 10M€



SIDEREUS SPACE DYNAMICS Srl



Obiettivo societario:

Progettare e realizzare microsattelliti attraverso tecnologie innovative di propulsione. Progettare e realizzare lanciatori di nuova generazione. Entrare nel settore della New Space Economy.

Principali informazioni societarie:

- Costituita nel febbraio 2019
- Startup innovativa
- Fondata da MAIN per dare sfogo alle invenzioni di Mattia Barbarossa
- Il capitale è per il 90% di MAIN e il 10% di Mattia
- Mattia è CEO, ESC è presidente, Franco Limatola Consigliere

Obiettivo MAIN:

- Finalizzare un primo aumento di capitale entro i primi mesi 2020 che porti il valore della società a circa 100K€ con l'ingresso di soci appartenenti al Comitato Investimenti (e MAIN Int)
- Approcciare fondi di investimento specializzati nel settore aerospaziale per rafforzare la posizione finanziaria
- Sviluppare la tecnologia attraverso le idee di Mattia con l'aiuto di un gruppo di volontari (incentivati al momento nella modalità «work for equity»)

Obiettivo societario:

Avere un'antenna di MAIN in Svizzera a Ginevra per sviluppare relazioni con Centri di Ricerca, Università e Aziende che consentano di sviluppare un mercato internazionale

Principali informazioni societarie:

- Costituita in Aprile 2019 con 100KSF di capitale
- MAIN ha una partecipazione del 20%
- Principale attore: Domenico Campi (ex dirigente CERN)
- Altri soci: Gianfranco Bonzanigo e Edgardo Campane
- ESC è membro del CdA

Obiettivo MAIN:

- Sviluppare le relazioni internazionali che consentano di ampliare le opportunità di business



GROUT FREEZ LAB Srl



Obiettivo societario:

Basandosi su un brevetto (ITS) del Prof. Castellanza (Università di Milano Bicocca), sviluppare il mercato di una consulenza strumentata particolarmente innovativa nel settore delle simulazioni di consolidamento terreni

Principali informazioni societarie:

- Costituita a Settembre 2019 con 100K€ di capitale
- Startup innovativa e Spin Off dell'Università di Milano Bicocca
- MAIN ha una partecipazione del 11,70%
- Coinvolgimento di un Club Deal composto da soci del Comitato Investimenti (Salemi, Borrelli, Bortolani, Perra)
- Altri soci: Prof. Castellanza, Università di Milano Bicocca, Fondazione U4i, SIREG Geotech Srl,, Ing. Pettinaroli, Prof. Crosta, Prof. Di Prisco
- Perra è CEO (anche in work for equity)

Obiettivo MAIN:

- Società già direttamente operativa.
- Far crescere la società su grandi commesse e individuare alleanze con grandi player del settore



Updated budget 2020	YE2019	Gen	Feb	Mar	Apr	Mai	Giù	Lug	Ago	Set	Ott	Nov	Dic	2020
Total Investments		0	4.001	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4.001
General		1.573	1.081	0	1.525	0	0	1.525	0	0	1.525	0	0	7.228
Commercial/Sales		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Travels/various		35	165	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	2.700
Personnel (total salary costs)		1.689	1.743	2.000	2.000	2.000	2.000	4.000	2.000	2.000	2.000	2.000	4.000	27.432
Total recurring costs		3.296	2.988	2.250	3.775	2.250	2.250	5.775	2.250	2.250	3.775	2.250	4.250	37.360
Materials		77	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1.077
Third parties		0	852	750	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1.602
Total variable costs		77	852	850	100	100	100	100	100	100	100	100	100	2.679
Total Monthly cost		3.373	7.842	3.100	3.875	2.350	2.350	5.875	2.350	2.350	3.875	2.350	2.250	44.040
Total invoiced		0	0	15.230	0	0	0	5.000	0	0	0	0	10.000	33.230
Total Income		0	0	0	15.230	0	3.000	0	3.000	0	0	0	10.000	33.230
Monthly cash flow		-3.373	-7.842	-3.100	11.355	-2.350	650	-5.875	2.650	-2.350	-3.875	-2.350	5.650	-10.810
Additional Finances		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CASH	21695	18.322	10.480	7.380	18.735	16.385	17.035	11.160	13.810	11.460	7.585	5.235	10.885	10.885

Primo ordine in consegna
 1 FTE inserito a dicembre
 Aspetti amministrativi in via di soluzione



GALATEA BIO TECH Srl



Obiettivo societario:

Ingegnerizzazione di batteri e lieviti in grado di produrre bio-plastiche e/o degradare plastiche in composti biodegradabili. Produrre brevetti e licenziarli a grandi aziende di produzione, realizzare progetti di R&D e consulenza.

Principali informazioni societarie:

- Costituita a Dicembre 2013
- PMI innovativa e Spin Off dell'Università di Milano Bicocca
- MAIN ha acquisito il 6% nel Dicembre 2019
- Coinvolgimento di un Club Deal composto da soci del Comitato Investimenti (Miosi, Giuliana, Longobardi, Perra, Salemi, MAIN Int, Bianchi, Civardi, Bortolani, Lenti, Boeris)
- Altri soci: Prof. Porro, Prof. Branduardi, Prof. Sassella, Avv. Patriarca e Mossali, Martinazzoli e Sala Peup
- ESC è CEO, il Prof. Porro è Presidente

Obiettivo MAIN:

- Alcune attività già operative.
- Avviare un aucap in crowdfunding entro la metà del 2020.

Obiettivo societario:

Ingegnerizzazione di sistemi integrati fotovoltaico/termico.

Principali informazioni societarie:

- Inventore e principale socio: Ing. Alessio Iannascoli
- Startup innovativa
- MAIN e il Club Deal associato ha acquisito una quota rilevante (20%) ad una valutazione pre-money di 600K€
- Michelangelo Massara è entrato nel CdA

Obiettivo MAIN:

- La società già fattura.
- Proteggersi da possibili concorrenti (brevetti...)
- Effettuare una exit quando la società ha un valore di circa 10M€.



Biovalley Investments



Obiettivo societario:

La società gestisce gli investimenti effettuati in imprese del settore BioHighTech (biomedicale, biotecnologie, bioinformatica)

Principali informazioni societarie:

- Presidente: Diego Bravar
- CEO: Giovanni Loser
- Startup innovativa
- MAIN e il Club Deal associato ha concordato di acquisire una quota pari a 100K€ (di cui 40K€ Orlandi, 30K€ MAIN, 30K€ MAIN Int).
- È da concordare l'ingresso nel Comitato Investimenti (CdA al momento non disponibile)

Obiettivo MAIN:

- Alcune società controllate da Biovalley sono già in fase produttiva.
- Avere un partner sulle iniziative in ambito Bio e Pharma
- Avere un legame forte con MAIN Int per la commercializzazione dei prodotti a livello internazionale

ALTRE INIZIATIVE



- **TRIAL RISK INDEX**
- **REPEAT-ERA**
- **CupSolidale**



Fly High, Look Far
Volare Alto, Osservare Lontano



MAIN - MANAGEMENT INNOVATION Srl

Partita IVA e Codice Fiscale: 10027101004

Soc. Reg. Frascati n. 724 serie 15

REA: RM-1204585

Sede legale:

Viale della Galassia 43 00040 Rocca Priora (Roma)

☎ +39 06 9406339 - 🌐 +39 349 6631533

Sede Operativa:

Viale Leonardo da Vinci, 432/A 00145 Roma

☎ +39 06 5942334